

Problem uppstår jämt när man driver företag av alla slag.

För pelletsfabrikens räkning måste det exempelvis vara kalla vintrar för att det skall gå att sälja pellets.

Är det då varmt väder på vintern är det dålig försäljning.

Risken finns att man står kvar med pellets i lager till våren och då blir det kris.

Då börjar nästa års lageruppbyggnad och då måste det dels finnas lagerutrymme och dels pengar till uppbyggnaden, som alltså måste komma från denna vinters försäljning. Alltså är man beroende av kyla.

Driva företag är alltså inte lätt. Allt måste du sätta dig in i själv.

Du måste gå på djupet i varje fråga och lära dig hur det är för att kunna göra en rimlig bedömning.

I regel nalkas man ju problemen allt efter som dom uppstår.

Allt kommer ju inte på en gång och därför går det lättare, men nog upplever de flesta egna företagare sin verksamhet som fylld av en ändlös rad av problem som skall lösas.

Därför är de "starta eget"-kurser stat och kommun anordnar ett bra sätt att avskräcka folk att starta eget om man där berättar om alla krav som finns vid en företagsstart.

Alltså blir de flesta då avskräckta tidigt och behöver därför inte börja som egna företagare.

Men för den som är envis och ändå vill pröva på går det givetvis med eller utan "starta eget"-kurs att köra igång och ta problemen i takt med att de uppstår.

Man lär sig mycket den "hårda" vägen och blir duktig på det man gör. Sedan är bara problemet att få någon lön för mödan och det är inte lätt.

Lön är nämligen något som man får som anställd men inte som "egen".

Varför inte, frågar ni säkert, klart att man måste ha lön annars är det väl ingen idé att starta eget.

Alldeles riktigt, egentligen är det svårt att hitta någon anledning till att starta eget utöver att man får fri tillgång till arbete.

Glöm alltså detta med 8-timmarsdag och 40-timmarsvecka och lön i slutet av månaden om du vill bli egen företagare.

Jag skall förklara varför det blir så.

Är du ensam i företaget finns det ju bara du som kan göra det som måste göras och därför får du hålla på tills det blir färdigt eller du inte orkar mera.

Sov en stund och kör igång igen. Så är det i de flesta fall, i varje fall i början.

När du fått någon anställd kan du inte använda honom till det där extra som dyker upp. Han jobbar ju nämligen bara 40 timmar i veckan och övertid blir för dyrt.

Okej, du jobbar alltså minst 80 timmar i veckan, för det blir det väldigt fort.

Bl a därför att du ofta också måste resa till olika platser och då blir restiden många, många timmar, vilket gör att det snabbt blir 80 timmar eller mera.

Gör man en resa och jobbar på annan ort blir det lätt 140 timmar på en vecka.

Då tänker man, om jag gör så mycket tid borde jag ju kunna få ut en vettig lön.

Rätt tänkt, men fel slutsats. Det går nämligen oftast inte för en egen företagare att ta ut lön. I varje fall inte i början.

Varför då? Jo, därför att du har för litet startkapital.

Nu tar vi det från början!

*Fortsättning följer i nästa nummer av Småföretagarens Vardag med den tillbakablick jag nu påbörjat.*

Roland Götblad